



# Sistema Integral de Operaciones Empresariales E.R.P.

***Revoluciona tu negocio con S.I.O.E***  
Liberando el Poder de la Eficiencia y la Integración

¿Estás listo para transformar la forma en que tu empresa opera? Descubre S.I.O.E., el sistema ERP diseñado para llevar tu negocio al siguiente nivel. Con nuestra solución integral, optimiza cada aspecto de tus operaciones empresariales - desde la gestión de recursos y procesos hasta la toma de decisiones estratégicas.



## Sistema Integral de Operaciones Empresariales

### S.I.O.E

Agiliza Cada Transacción, Impresiona a tus Clientes, Nuestro sistema está diseñado para transformar la gestión de tu punto de venta. Con una plataforma intuitiva y fácil de usar, S.I.O.E. te permite simplificar cada transacción, desde la venta hasta la facturación electrónica, garantizando un servicio rápido y sin errores.

Con S.I.O.E., accede a la vanguardia tecnológica en sistemas de punto de venta. Nuestra solución ofrece un registro detallado de ventas, gestión de inventarios eficiente y facturación electrónica segura y conforme a la normativa vigente.

### Características Destacadas de S.I.O.E.

#### 1. Gestión Completa de Proveedores y Compras:

*Organiza y Controla tus Adquisiciones Eficazmente.*

Nuestro sistema te permite registrar y categorizar proveedores y productos con facilidad. Controla tus compras y gestiona tus relaciones con proveedores de manera eficiente, mejorando así las operaciones de adquisición de tu empresa.

#### 2. Manejo Avanzado de Inventarios Multisucursales:

*Visión Integral y Actualizada de tus Existencias.*

Con S.I.O.E., lleva un control preciso de tus inventarios en múltiples sucursales. Realiza ajustes manuales, controla mermas y optimiza el costeo de inventario, manteniendo una visión clara y actualizada de tus recursos.

#### 3. Venta y Facturación Electrónica Simplificada:

*Procesos de Venta Ágiles y Conformes a Normativas.*

Agiliza tus ventas con un punto de venta intuitivo y una facturación electrónica eficiente. Envía automáticamente facturas por correo electrónico y cumple con todas las regulaciones fiscales, ofreciendo transparencia y confiabilidad a tus clientes.

#### **4. Administración Detallada de Clientes:**

##### ***Construye Relaciones Fuertes y Personalizadas.***

Gestiona de manera integral a tus clientes, desde el registro hasta la emisión de facturas electrónicas con componentes de pagos. Establece precios preferenciales y gestiona las cuentas por cobrar para fortalecer la lealtad del cliente y mejorar la experiencia de servicio.

#### **5. Reportes de Ventas y Análisis Profundo:**

##### ***Toma Decisiones con Información Valiosa.***

Accede a reportes detallados y análisis profundos de tus ventas y utilidades. Nuestro sistema proporciona perspectivas valiosas para una toma de decisiones estratégica y un plan de acción basado en datos reales.

#### **6. Configuración Flexible y Gestión de Usuarios:**

##### ***Personaliza tu Sistema según tus Necesidades.***

Con S.I.O.E., configura tu sistema y crea usuarios con permisos específicos. Ajusta la configuración según las necesidades de tu empresa, asegurando un manejo óptimo y seguro de la plataforma.

Imagine un entorno donde cada aspecto de su negocio, desde las adquisiciones hasta la facturación electrónica, se maneja con una precisión y claridad sin precedentes. Con S.I.O.E., esta visión se convierte en realidad. Su capacidad para gestionar de manera integral proveedores y compras transforma la complejidad en simplicidad, convirtiendo cada operación de adquisición en una tarea eficiente y libre de errores.

Pero, ¿qué sucede con el corazón de su negocio, las ventas y los clientes? S.I.O.E. lo tiene cubierto con su avanzado sistema de punto de venta y facturación electrónica. La venta se convierte en un proceso fluido, transparente y conforme a las normativas fiscales vigentes. Además, el manejo de inventarios multisucursal de S.I.O.E. le brinda un control total y en tiempo real sobre sus existencias, eliminando las conjeturas y optimizando la disponibilidad de productos.

Y lo mejor de todo, S.I.O.E. se adapta a su negocio. Su configuración flexible y la gestión personalizada de usuarios aseguran que el sistema funcione para usted, y no al revés. Desde configuraciones específicas de la empresa hasta permisos de usuarios, S.I.O.E. es su socio en la personalización y seguridad.

La transformación empresarial está a su alcance. El futuro del negocio eficiente, integrado y exitoso comienza con S.I.O.E. ¿Está listo para liderar con nosotros? Descubra S.I.O.E. hoy y dé el primer paso hacia un mañana más brillante y eficiente para su empresa.

# **"Transforma tu Empresa con S.I.O.E.: Eficiencia y Control en Cada Aspecto de tu Negocio"**

Descubre la revolución en gestión empresarial con S.I.O.E. Desde ventas ágiles y facturación electrónica, hasta una gestión integral de inventarios, clientes y proveedores. Aprovecha los análisis detallados y reportes para decisiones estratégicas. S.I.O.E. es tu aliado para el éxito y crecimiento sostenible.



## **Características específicas del sistema:**

### **1. Módulo de Control de Pedidos y Compras:**

- Gestión integral y automatizada de pedidos y procesos de compra.
- Herramientas para crear, seguir y administrar órdenes de compra.
- Análisis y seguimiento de pedidos para optimizar el flujo de adquisiciones y reducir tiempos de entrega.
- Integración con el inventario y proveedores para una gestión de compras eficiente y precisa.

### **2. Gestión Avanzada de Proveedores:**

- Registro y categorización detallada de proveedores.
- Gestión de cuentas por pagar y control de facturas recibidas.
- Integración de procesos de compra y pedidos.

### **3. Control de Inventarios Multisucursal:**

- Gestión en tiempo real de inventarios en múltiples almacenes.
- Herramientas para toma de inventario, ajustes y control de mermas.
- Análisis detallado de movimientos de inventario y costeo.

### **4. Sistema de Punto de Venta Eficiente:**

- Interfaz intuitiva y rápida para transacciones de venta.
- Integración con facturación electrónica y envío automático de documentos.
- Cancelación de ventas y gestión de devoluciones.

### **5. Facturación Electrónica:**

- Emisión de facturas electrónicas conforme a regulaciones vigentes.
- Componentes de pago para ventas a crédito y facturación masiva.
- Gestión y control de documentos fiscales emitidos.

## 6. Administración Integral de Clientes:

- Registro completo y seguimiento de clientes.
- Configuración de precios preferenciales y gestión de cuentas por cobrar.
- Emisión de reportes específicos de clientes y análisis de comportamiento.

## 7. Gestión Personalizada de Usuarios:

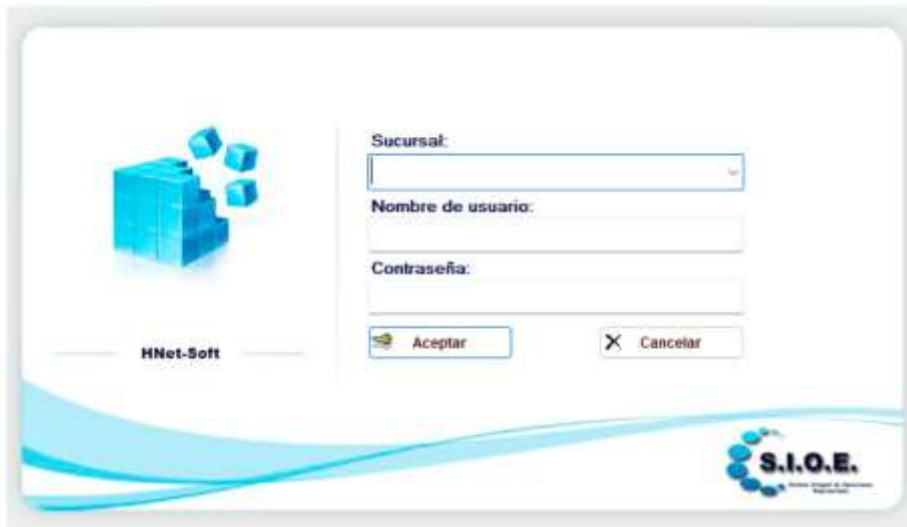
- Creación de perfiles de usuario con permisos específicos.
- Configuración de roles y accesos según las necesidades del negocio.
- Seguridad y control en el manejo de la información del sistema.

Descubre la eficiencia y la innovación con el Sistema Integral de Operaciones Empresariales (S.I.O.E.), una solución completa que revoluciona la gestión empresarial. Desde una gestión avanzada de inventarios y proveedores hasta un sistema de punto de venta intuitivo y conformidad fiscal, S.I.O.E. transforma todos los aspectos de tu negocio. Con análisis detallados, reportes personalizados y una configuración adaptada a tus necesidades, S.I.O.E. es el aliado perfecto para elevar tu negocio, ofreciendo una gestión integral, eficiente y segura.



## Explora Nuestra Plataforma: Un Viaje Visual por S.I.O.E.

Te invitamos a explorar cada detalle y a visualizar cómo S.I.O.E. se integra perfectamente en la rutina diaria de tu empresa, mejorando procesos y elevando la eficiencia a un nivel superior. Conoce, descubre y experimenta todo lo que S.I.O.E. tiene para ofrecer.



- Selección de sucursal para inicio de operaciones.
- Autenticación de usuarios basado en permisos y roles

^ Módulo de autenticación y acceso al sistema.



Sistema de Información... | Sucursal HNet-Soft | Usuario: -> HNET-<

HNet-Soft @ S.I.O.E. - C/DA 8

^ Pantalla principal del sistema

El sistema S.I.O.E. está estructurado en varias secciones clave, cada una dedicada a una funcionalidad específica de la plataforma. A continuación, presentamos los menús principales:



## Menús principales:

1. **Compras:** Gestión integral de adquisiciones y proveedores.
2. **Clientes:** Administración completa de la relación con clientes.
3. **Ventas:** Procesos de venta eficientes y facturación electrónica.
4. **Entregas:** Manejo y seguimiento de entregas de productos.
5. **Inventarios:** Control detallado de inventarios en tiempo real.
6. **Monedero:** Administración de programas de lealtad y recompensas.
7. **Operaciones Generales:** Gestión de configuraciones y usuarios del sistema.

En las siguientes secciones, exploraremos en detalle cada uno de estos menús. Esta información te ayudará a familiarizarte con los diferentes módulos que componen el sistema S.I.O.E., mostrando cómo cada uno contribuye a optimizar y mejorar la gestión empresarial.

## Menú Compras:

El menú de Compras está compuesto por los siguientes módulos, diseñados para optimizar y facilitar la gestión de adquisiciones:

1. **Registro de Proveedores:** Gestión y mantenimiento de datos de proveedores.
2. **Categorías de Productos:** Clasificación y organización de productos.
3. **Registro de productos:** Módulo gestor para el alta de productos.
4. **Modelador de Precios:** Herramientas para definir y ajustar precios.
5. **Registro de Pedidos:** Creación y seguimiento de órdenes de compra.
6. **Cancelación de Pedidos:** Procesos para anular pedidos existentes.
7. **Recepción de Pedidos:** Confirmación y registro de pedidos recibidos.
8. **Intercambio de Productos por Pedidos:** Gestión de intercambios de productos entre almacenes de sucursales.
9. **Trasposos Directos entre Almacenes:** Movimiento de inventario entre distintas sucursales.
10. **Registro de Compras:** Registro de confirmación de compras por proceso de pedidos.
11. **Histórico de Compras:** Acceso a registros pasados de compras para análisis.
12. **Registro de Compras Directas:** Registro de adquisiciones realizadas de manera inmediata.
13. **Cancelación de Compras:** Procedimientos para anular compras realizadas.
14. **Proyección de Vencimiento de Compras:** Estimación de fechas de vencimiento para pagos a proveedores.
15. **Pago a Proveedores:** Administración de transacciones financieras con proveedores.

## 16. Reportes de Compras: Generación de informes detallados sobre las actividades de compra.

**HNet-Soft,** Desarrollando tu mundo...

Este módulo permite ingresar y actualizar fácilmente toda la información relevante de tus proveedores, desde datos de contacto hasta historial de transacciones. Su interfaz intuitiva facilita la categorización y el acceso rápido a la información, mejorando las negociaciones y pedidos, y fortaleciendo así tu cadena de suministro.

El módulo de Registro de Proveedores no solo es una herramienta de gestión, sino también un componente estratégico que impulsa la eficiencia y fortalece la cadena de suministro de tu negocio. Al mantener una base de datos detallada y actualizada, te aseguras de que tu empresa trabaje con la información más fiable y relevante, garantizando así operaciones de compra más efectivas y beneficiosas.

Módulo de registro de proveedores.

Identificador: **000101**    Buscar    Nuevo    Guardar

Datos del proveedor    Observaciones generales    Proveedores registrados

**Datos generales:**

Razon Social:

Nom. Contacto:

Dirección:

Ciudad:     Estado:

Colonia:     Dias de Credito:

Código postal:     Status: **Activo**

R.F.C.:

E-Mail:

Teléfono:

Teléfono Movil:

Telefono FAX:

Control de datos para proveedores. NEW

^ Módulo registro de proveedores.



Este módulo te permite clasificar y organizar tus productos en categorías distintas, lo que facilita la gestión, el seguimiento y la búsqueda de artículos dentro de tu sistema. Al estructurar tus productos de manera lógica y accesible, mejoras significativamente la eficiencia en la gestión de inventarios, la planificación de compras y la estrategia de ventas. Además, esta clasificación detallada es vital para el análisis de tendencias y la toma de decisiones informadas, permitiéndote adaptar tu oferta a las demandas del mercado y las preferencias de los clientes de manera ágil y efectiva.



^ Categoría de productos.

## Registro de productos:

Esta herramienta te permite ingresar y mantener actualizada toda la información relevante de cada artículo, incluyendo descripciones, precios, especificaciones, existencias en multi almacenes, registro de observaciones y apartado para la exportación a Excel del catálogo de artículos o alguna de sus secciones.

Módulo para el control y registro de productos.

Identificador:  **BUSCAR** **NUEVO** **GUARDAR**

Descripción del producto:

**Datos generales {F1}** **Control de precios {F2}** **Almacenes {F3}** **Observaciones {F4}** **Exportar**

Marca:  U-Medida:  U-Empaque:   
Modelo:  R-Empaque:  Peso en Kg:   
Tono:  Volumen:    
Calibre:  Cla-Unidad:    
C-Barras:  Cla-Product:    
Clave alterna:  Tasa de IVA aplicada:  %  
Categoria:

Activo  Garantía  Producto VR  Monitorear  P-Exento

Módulo gestor de productos... **NEW**

### ^ Registro de productos - Datos generales

**Datos generales {F1}** **Control de precios {F2}** **Almacenes {F3}** **Observaciones {F4}** **Exportar**

**Precio de compra** **Precio de venta** **Precio de mínimo**

Precio 2:   
 Precio 3:   
 Precio 4:   
 Precio 5:   
 Precio 6:

### ^ Registro de productos - Control de precios



^ Registro de productos - Existencias multi almacenes.



^ Registro de productos - Exportar información

En conclusión, el módulo "Registro de Productos" es una herramienta integral diseñada para abarcar todos los aspectos críticos de la gestión de productos. Las secciones de Datos Generales y Control de Precios aseguran que toda la información esencial y la valoración de cada producto estén siempre actualizadas y accesibles. La sección de Almacenes permite un seguimiento preciso de la disponibilidad y ubicación del producto, mientras que el Registro de Observaciones Generales ofrece un espacio para notas adicionales y detalles importantes. Además, la capacidad de exportar información a Excel proporciona una gran flexibilidad para el análisis de datos y la integración con otros sistemas.

## Modelador de precios:

El módulo Modelador de Precios en S.I.O.E. ofrece un control total y flexible sobre tu estrategia de precios, permitiéndote adaptarte ágilmente a los cambios y necesidades del mercado. Con sus herramientas, podrás mantener tus precios competitivos y rentables,

alineando tu estrategia de precios con los objetivos comerciales y la satisfacción del cliente

The screenshot shows the 'Modelador de precios por volumen' window. It displays the following information:

- Identificador: 08042
- Producto: JUEGO CUBIERTOS 3PZ MIXTO MARTINAZO
- Proveedor: (empty dropdown)
- Precio de compra con IVA incluido: 12.63
- Precio mínimo de venta: 12.63
- Utilidad: 31.4 %
- Precio de venta: 18.41
- Precio 2: 15.76 (selected with a blue square)
- Precio 3: 19.86
- Precio 4: 0.00

## Registro de pedidos:

El módulo "Registro de Pedidos" en S.I.O.E. es una herramienta esencial para la gestión eficiente de tus órdenes de compra, ofreciendo acceso directo a la selección de productos y recomendaciones inteligentes basadas en tus necesidades de reabastecimiento. Este módulo facilita el seguimiento de pedidos en proceso y permite una selección rápida y precisa de productos, tanto por categoría como por niveles de existencia bajos. Con estas funciones, el módulo no solo agiliza la creación y gestión de pedidos, sino que también asegura que tu inventario se mantenga optimizado y alineado con las demandas de tu negocio.

The screenshot shows the 'Control de pedidos' window. It features a header with a handshake icon and the following fields:

- Sucursal: (dropdown)
- Identificador: (input field)
- Proveedor: (input field)
- Folio: (input field)
- Fecha del pedido: 22/01/2024
- Días Credito: (dropdown)

Below these fields are tabs for 'Selección de productos', 'Sugerencias de compras!!!', 'Pedidos en proceso', 'Productos categorías', and 'Productos reportados'. The 'Selección de productos' tab is active, showing a table with the following columns:

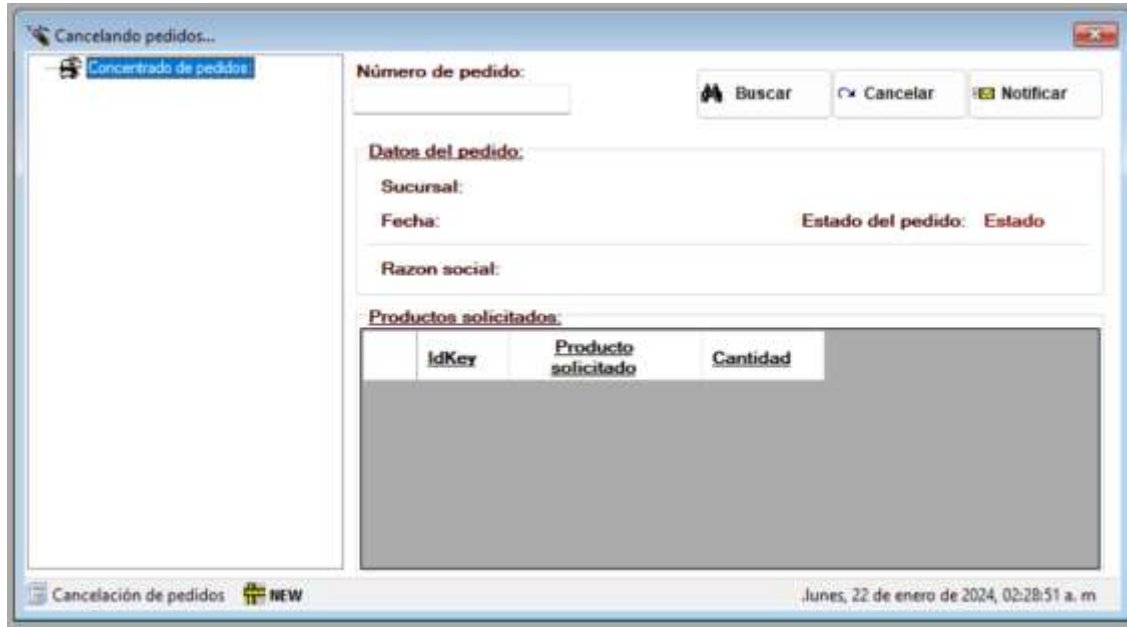
| IdKey              | Producto solicitado | Cantidad | id Sesión |
|--------------------|---------------------|----------|-----------|
| [Empty table body] |                     |          |           |

At the bottom, there are buttons for 'Nuevo', 'Guardar', 'Imprimir', 'Generar PDF', and 'Enviar Mail'. The status bar at the bottom indicates 'Control de datos de pedidos.' and the date 'Jueves, 22 de enero de 2024, 02:24:31 a. m.'

^ Registro de pedidos.

### Cancelación de pedidos:

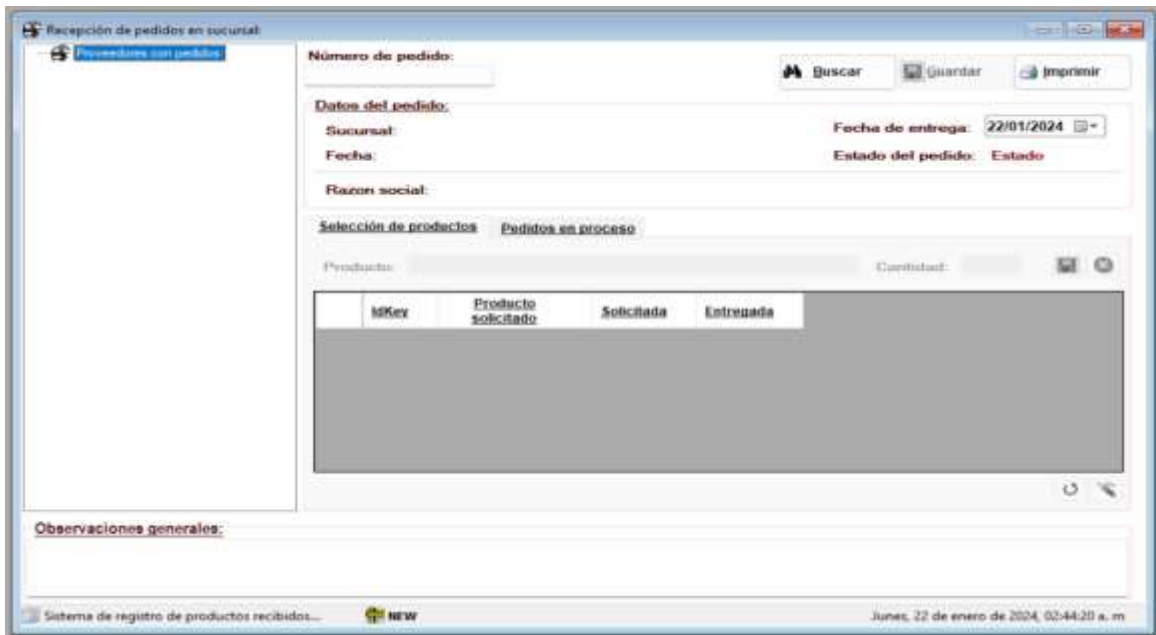
Esta herramienta permite gestionar cancelaciones de manera rápida y sin complicaciones, asegurando que los ajustes en tu inventario y planificación financiera se realicen de manera inmediata y precisa, manteniendo así la eficiencia operativa y la satisfacción del cliente.



^ Cancelación de pedidos.

### Registro de pedidos:

Esta herramienta permite la recepción adecuada de los productos solicitados, generando una verificación del número de productos solicitados, de existir alguna variación genera un documento en donde se plasman estos movimientos.



### Intercambio de productos por pedidos:

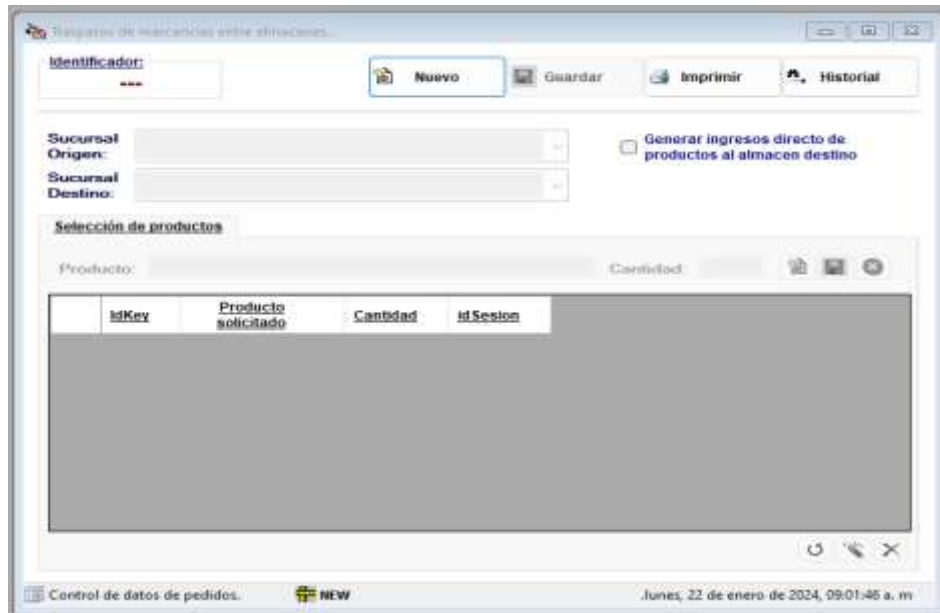
Esta herramienta permite la generación de pedidos entre sucursales realizando intercambios de productos entre almacenes de la empresa.



▲ Intercambio de productos por pedido.

### Trasposos directos entre almacenes:

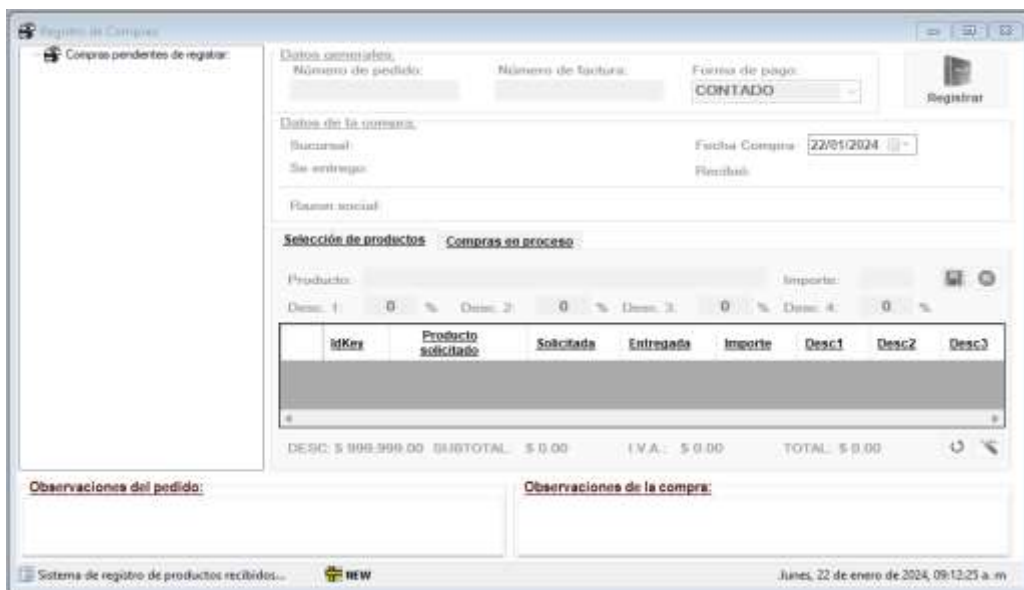
Este módulo brinda la posibilidad de transferir existencias de diversos productos de un almacén a de otra sucursal de forma directa, generando un histórico de movimientos en las transferencias realizadas.



^ Intercambio de productos por pedido.

### Registro de compras:

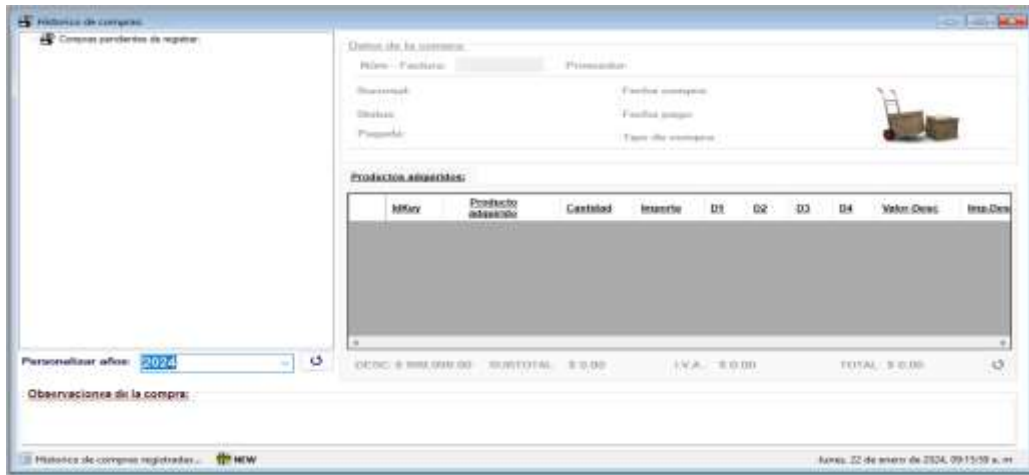
Este módulo te permite documentar de manera detallada cada compra, facilitando un seguimiento exhaustivo desde la orden hasta la entrega. Proporciona herramientas para registrar y analizar todas tus transacciones de compra, ayudando a mantener un control financiero preciso y una visión clara del flujo de tus productos, lo que resulta esencial para una gestión de inventario efectiva y decisiones de compra informadas.



^ Registro de compras.

### Histórico de compras:

Este módulo ofrece acceso a registros detallados de todas las compras realizadas, permitiendo una revisión y evaluación efectiva de tus decisiones de adquisición a lo largo del tiempo. Facilita la identificación de tendencias, la evaluación del rendimiento de proveedores y la optimización de estrategias de compra futuras, contribuyendo así a una mejor planificación financiera y a una gestión de inventario más informada.

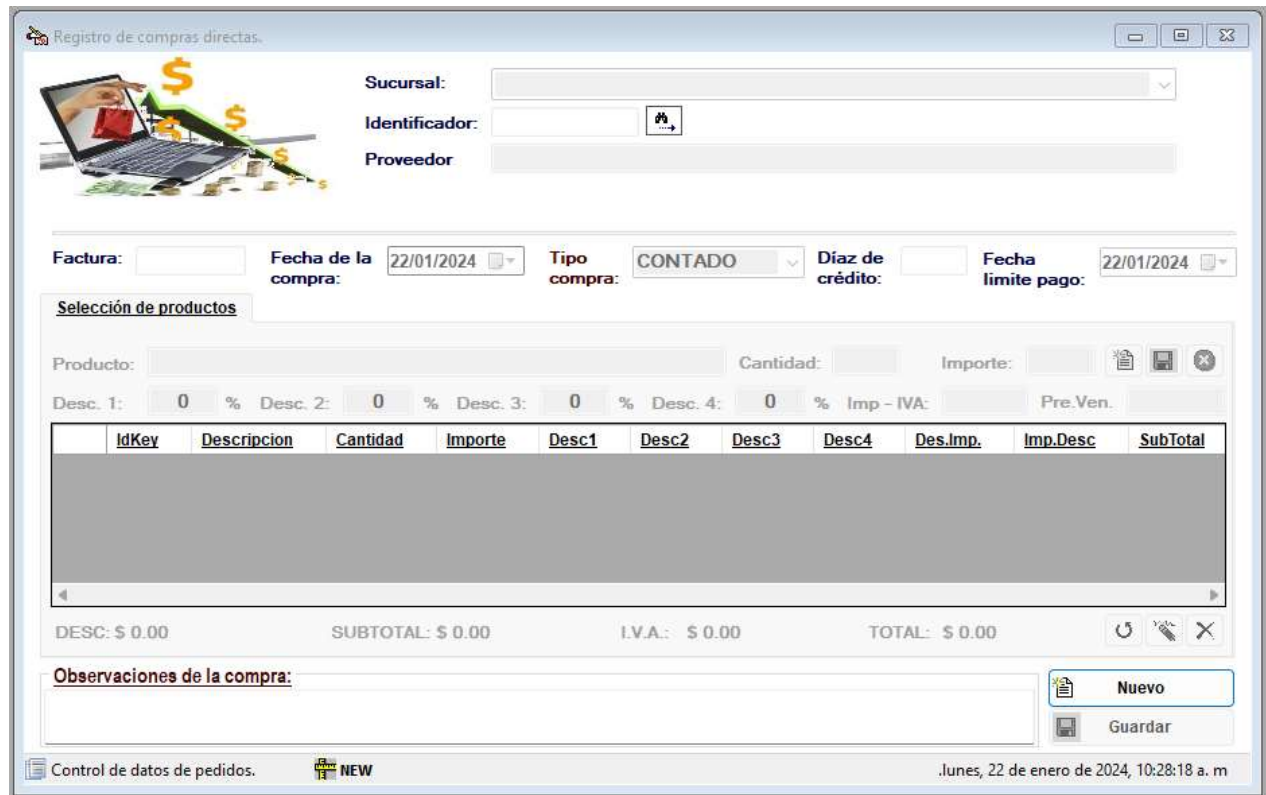


▲ Registro de compras.

Registro de compras directas

## HNet-Soft, Desarrollando tu mundo...

Este módulo te permite el registro directo de la compra impactando a un almacén en particular, sin necesidad del procedimiento de orden de compra



▲ Registro de compras directas.



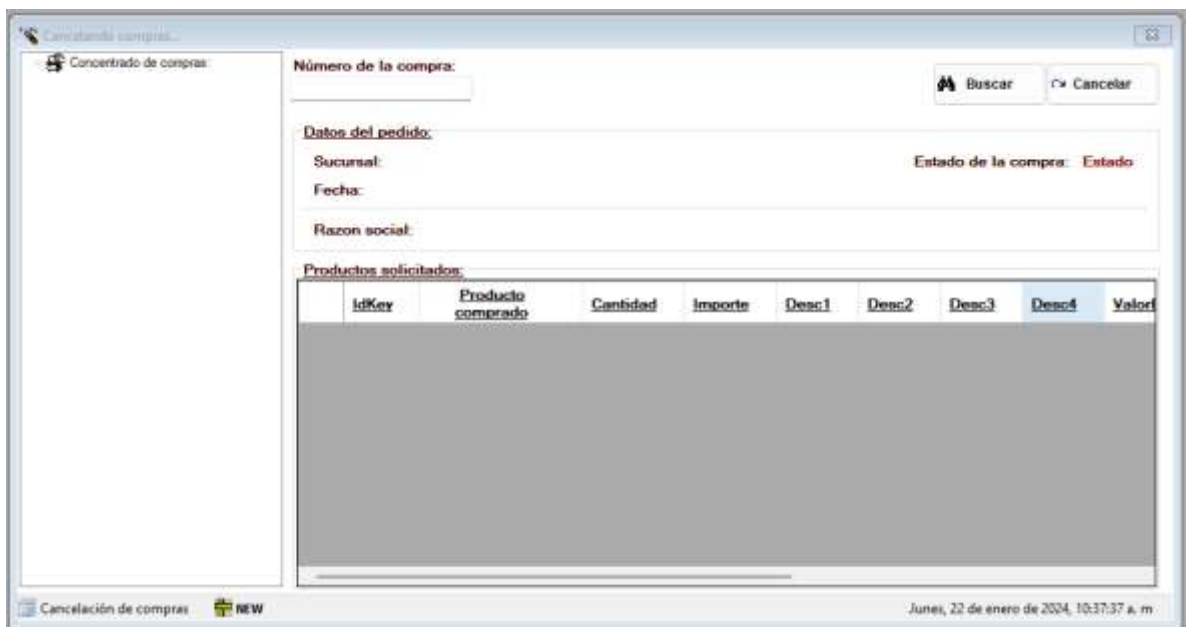
Este módulo es especialmente útil en situaciones donde la rapidez es crucial, como en el reabastecimiento urgente de inventario o en la respuesta a demandas inesperadas del mercado. Permite a los usuarios realizar compras de forma rápida, sin comprometer la precisión o la eficacia del proceso.

Con su interfaz intuitiva, el módulo "Registro de Compras Directas" facilita la selección y compra de productos, integrándose perfectamente con el inventario. Esto asegura que todas las transacciones se reflejen en tiempo real, proporcionando una visibilidad completa y ayudando a mantener el equilibrio entre la disponibilidad de productos y la salud financiera de la empresa.

Además, esta herramienta aporta un valor significativo al permitir un seguimiento detallado de cada compra directa, lo que es vital para la evaluación posterior y la toma de decisiones informadas. Ya sea que se trate de un pedido de último momento o de una oportunidad de compra que no se puede dejar pasar, el módulo "Compras Directas" garantiza que estos procesos se manejen de manera eficiente, manteniendo la integridad y coherencia de los datos a lo largo de todo el sistema S.I.O.E.

## HNet-Soft, Desarrollando tu mundo...

Este módulo facilita la cancelación de compras, asegurando que los ajustes correspondientes se reflejen de forma precisa en el inventario y en la contabilidad. Además, permite el seguimiento de las cancelaciones para análisis y mejora de procesos, manteniendo así la integridad y exactitud de los datos financieros y de inventario en tu negocio.



▲ Cancelación de compras.

## **Proyección de vencimiento de compras:**

El módulo "Proyección de Vencimiento de Compras" en el Sistema Integral de Operaciones Empresariales (S.I.O.E.) es una herramienta vital para la planificación financiera y la gestión de inventario. Este módulo permite a los usuarios anticipar las fechas de vencimiento de las compras, facilitando una mejor gestión de los flujos de caja y asegurando el cumplimiento de los plazos de pago. Esencial para mantener una buena relación con los proveedores y para una administración financiera eficiente, este módulo ayuda a evitar retrasos y costes adicionales, garantizando una gestión de compras más eficaz y previsor.

Calculo de vencimiento de compras...

Lista de compras:

| IdKey    | Razón social                                | SubTotal | IVA      | Total    | Total abonos | Monto deudor | Fecha compra | Fecha vencimiento | Factura | Directa |
|----------|---|----------|----------|----------|--------------|--------------|--------------|-------------------|---------|---------|
| 00000001 | CARRETIILLAS Y HERRAJES SAN JUAN S.A DE C.V | 2,233.44 | 357.39   | 2,590.79 | 0.00         | 2,590.79     | 28/08/2013   | 27/09/2013        | A14649  | True    |
| 00000005 | COMERCIALIZADORA/IM SA DE CV                | 45.90    | 7.30     | 52.90    | 0.00         | 52.90        | 29/05/2014   | 05/06/2014        | 4311    | True    |
| 00000002 | E.G. TLAPALERO S.A DE C.V                   | 4,451.72 | 712.28   | 5,164.00 | 0.00         | 5,164.00     | 28/08/2013   | 27/09/2013        | B12892  | True    |
| 00000003 | E.G. TLAPALERO S.A DE C.V                   | 452.99   | 72.41    | 525.00   | 0.00         | 525.00       | 28/08/2013   | 27/09/2013        | B12893  | True    |
| 00000007 | GERARDO PADILLA GONZALEZ                    | 2,431.68 | 389.07   | 2,820.75 | 0.00         | 2,820.75     | 02/06/2014   | 02/07/2014        | 4865    | True    |
| 00000006 | NUEVAS INDUSTRIAS RODAMEX, S.A DE C.V       | 7,691.50 | 1,230.54 | 8,922.14 | 0.00         | 8,922.14     | 05/06/2014   | 06/07/2014        | 9915    | True    |

Proveedor: 
 Filtro por proveedor: 
 Proveedor:

Calculo de compras...

▲ Proyección de vencimiento de compras.

## Pago a proveedores:

Este módulo centraliza y automatiza el proceso de pagos, asegurando que todas las obligaciones financieras con proveedores se manejen de manera oportuna y precisa. Facilita la programación de pagos, el seguimiento de las transacciones y la reconciliación de cuentas, lo que contribuye a mantener relaciones sólidas con los proveedores y a una gestión financiera efectiva de tu negocio.

Recepción de pagos para proveedores.

Cuentas por pagar:

- 4311
- B12892
- B12893
- 4865
- 9915

Número de Factura: **A14649**

Datos de la compra:

Sucursal: **HNet-Soft** Fecha de la compra: **28/08/2013**

Razon social: **[REDACTED]** Fecha de vencimiento: **27/09/2013**

TOTAL: \$ 2,590.79 ABONOS: \$ 0.00 DESCUENTO: \$ 0.00 SALDO: \$ 2,590.79

Registro de pagos | Detalle de la factura | Descuentos sobre factura

IdKey:  Forma de pago:

Nota:  Importe:

Fecha Pago:

| IdKey | Forma de pago | Fecha Pago | Notas Pago | Importe |
|-------|---------------|------------|------------|---------|
|       |               |            |            |         |

Observaciones generales:

Sistema de registro de pagos a proveedores... **NEW** Junes, 22 de enero de 2024, 11:33:05 a. m.

▲ Registro de pagos a proveedores.



## Maximiza la Eficiencia de Tus Compras con los Reportes de Compras de S.I.O.E.

Descubre la potencia de los datos en la gestión de tus adquisiciones con el Sistema Integral de Operaciones Empresariales (S.I.O.E.). Nuestro módulo de compras está equipado con una serie de reportes diseñados para ofrecerte una visión completa y detallada de tus actividades de compra, asegurando una gestión más inteligente y rentable.

- **Histórico de Precios de Compra:** Accede a un registro completo de los precios pasados, permitiéndote analizar las tendencias y tomar decisiones de compra más informadas.
- **Compras por Periodo:** Examina tus adquisiciones en distintos intervalos de tiempo para entender mejor tus patrones de gasto y optimizar tu planificación presupuestaria.
- **Compras por Proveedor:** Evalúa tus transacciones con cada proveedor, obteniendo información clave para negociaciones futuras y evaluación de desempeño.
- **Pagos Pendientes a Proveedores:** Mantén un control riguroso sobre tus obligaciones financieras, asegurando una gestión eficiente del flujo de caja y relaciones sólidas con tus socios comerciales.

Con S.I.O.E., transforma los datos en decisiones estratégicas. Nuestros reportes te brindan las herramientas para monitorear, analizar y mejorar continuamente tu proceso de compras, dándote la ventaja competitiva que necesitas en el mercado actual.

## Menú Clientes:

En el núcleo del éxito empresarial se encuentra la relación con los clientes, y el S.I.O.E. está diseñado para fortalecer y simplificar este aspecto crítico de tu negocio. Nuestro completo menú de clientes ofrece una variedad de módulos orientados a mejorar la interacción y satisfacción del cliente, así como la eficiencia en la gestión de ventas y cobranzas.



| Clientes                              |           |
|---------------------------------------|-----------|
| Registro de clientes                  | Mayús.+F1 |
| Precios preferentes para clientes     | Mayús.+F2 |
| Descuentos por promoción              | Mayús.+F3 |
| Clasificación de clientes             | Mayús.+F4 |
| Pagos de cliente                      | Mayús.+F5 |
| Facturas Créditos - Componente pagos  | Alt+F4    |
| Registro de clientes por periodo      | Mayús.+F5 |
| Reporte clientes con ventas a crédito | Mayús.+F6 |
| Consultor de ventas a crédito         | Mayús.+F7 |
| Consultor de clientes por periodo     | Mayús.+F7 |

- 1. Registro de Clientes:** Este módulo te permite mantener un registro detallado de tus clientes, facilitando una gestión efectiva de la información y un mejor servicio al cliente.
- 2. Precios Preferenciales para Clientes y Descuentos Programados por Promociones:** Personaliza la experiencia de compra de tus clientes ofreciendo precios especiales y descuentos en promociones, fortaleciendo así la lealtad y fomentando ventas repetitivas.
- 3. Clasificación de Clientes para Descuentos:** Segmenta a tus clientes para aplicar descuentos específicos, optimizando estrategias de marketing y ventas.
- 4. Pagos de Clientes (Cuentas por Cobrar):** Gestiona de manera eficiente las cuentas por cobrar, asegurando un flujo de caja saludable y una administración financiera efectiva.
- 5. Emisión de Facturación Electrónica con Componentes de Pago:** Cumple con las ventas a crédito mediante un sistema de facturación electrónica que integra todos los componentes necesarios para el cumplimiento normativo.
- 6. Reportes de Clientes:** Accede a reportes detallados como el registro de clientes por periodo, ventas a crédito, y consultas de ventas y clientes por periodo, proporcionando valiosa información para la toma de decisiones estratégicas.

Cada módulo del menú de clientes en S.I.O.E. está pensado para proporcionarte las herramientas necesarias para una gestión integral de tus clientes, desde la personalización de ofertas hasta el seguimiento de ventas y pagos. Con S.I.O.E., lleva la relación con tus clientes a un nuevo nivel de profesionalismo y eficacia.

Este módulo te brinda una solución completa para almacenar y administrar de forma eficiente toda la información vital de tus clientes. Desde datos de contacto hasta la información fiscal para la emisión de documentos, así como el control de líneas de crédito con posibilidad de asignar montos y vigencia al crédito.

Módulo de registro de clientes.

Identificador: 000010937

Buscar Nuevo Guardar

Datos del cliente Observaciones generales Clientes registrados

**Datos generales:**

Razon Social:

Nom. Contacto:

E-Mail:

Descuento:

Teléfono:

**Línea de crédito:**

Abrir línea de crédito

Monto: Crédito: 0

Vigencia: 01/01/2000

Teléfono Movil:

Telefono FAX:

Clasificación del cliente:

Status:  Cliente activo

**Datos de facturación:**

Domicilio:

R.F.C.:

Código Postal:

Regimen fiscal: --seleccionar--

Control de datos para clientes. NEW

Lunes, 22 de enero de 2024, 12:12:13 p. m

^ Registro de clientes.

## Aprovecha al Máximo las Promociones con el Módulo de Descuentos Programados de S.I.O.E.

Transforma tus estrategias de marketing y ventas con el módulo de Descuentos Programados por Promoción del Sistema Integral de Operaciones Empresariales. Este innovador módulo te permite crear y gestionar campañas promocionales con descuentos específicos, atrayendo a más clientes y aumentando las ventas. Diseña promociones atractivas y personalizadas que se adapten a las necesidades y preferencias de tu clientela, y programa descuentos de manera automática para eventos especiales, temporadas altas o cualquier ocasión que desees celebrar. Con S.I.O.E., el manejo de promociones se convierte en una tarea sencilla y efectiva, permitiéndote maximizar el impacto de tus campañas y fortalecer la lealtad de tus clientes.

**Control de descuentos por promoción...**

**Vigencia:**  
22/01/2024

**Aplicar descuento** **Quitar aplicación** **Publicidad en Ticket's**

**Datos generales:**

**Alcance:**  
 Al total de la empresa  
 Aplicación por sucursal

**Sucursales:**  
 HNet-Soft

Aplicar descuento a todos los productos registrados. **00 %**

**Descuento específico:**  
 Aplicar descuento a los siguientes productos  
 Aplicar descuento a las siguientes categorías

Aplicar Precio Mínimo de Venta si el descuento es menor.

Identificador:  Descuento:  %

Descripción:

Contenedor de datos registrados:

Módulo gestos de descuentos por promociones... **NEW** .lunes, 22 de enero de 2024, 12:19:00 p. m

▲ Descuentos por promoción.

## Optimiza la Gestión de Cobranzas con el Módulo de Pagos de Clientes en S.I.O.E.

Este módulo te ofrece una solución completa para el seguimiento y la gestión de los pagos de tus clientes, asegurando un flujo de caja saludable y consistente. Con herramientas intuitivas y un sistema organizado, podrás controlar los saldos pendientes, programar recordatorios de pago y generar reportes detallados, facilitando una visión clara del estado de tus cuentas por cobrar. Mejora la precisión en la gestión de cobros, minimiza los retrasos en los pagos y fortalece la salud financiera de tu negocio con el módulo de Pagos de Clientes de S.I.O.E.

▲ Cuentas por cobrar.

Además, el módulo de "Pagos de Clientes" juega un papel crucial en el mantenimiento de relaciones comerciales positivas y duraderas. Proporciona un manejo transparente y eficaz de las cuentas por cobrar, facilitando la comunicación con los clientes sobre sus obligaciones financieras y mejorando así la confianza y la satisfacción. La integración de este módulo con el resto del sistema S.I.O.E. garantiza que toda la información financiera esté perfectamente sincronizada y al día, permitiendo una toma de decisiones estratégica y bien informada. Con estas capacidades, el módulo de "Pagos de Clientes" se convierte en un componente esencial para fortalecer la base de tu éxito comercial a largo plazo.



## Agiliza tus Procesos de emisión de “Componentes de Pago” con el Módulo de Facturación Electrónica de S.I.O.E.

Este módulo te permite generar facturas electrónicas de manera rápida y precisa, incorporando todos los componentes de pago necesarios, especialmente útil para las ventas a crédito. Su diseño intuitivo facilita la creación de facturas que cumplen con las normativas fiscales vigentes, asegurando así la transparencia y legalidad en todas tus transacciones comerciales.

Registro de pagos...

Folios facturas:

Razón Social:

Domicilio del cliente:

R.F.C.:

Total deuda:  Abonos registrados:  Saldo deudor:

Registro de pagos

Datos del CFDI a relacionar:

Serie:  Folio:  Fecha:  Saldo:

UUID:

Ajuste de saldo

Contenedor de datos registrados:

| SERIE | FOLIO | UUID | MONTO | SALDO | Num. Pagos |
|-------|-------|------|-------|-------|------------|
|       |       |      |       |       |            |

TOTAL SALDO:

Banco:  Cuenta:  Operación:

Forma pago:  Fecha pago:

Cuenta recibe:  Monto del pago:

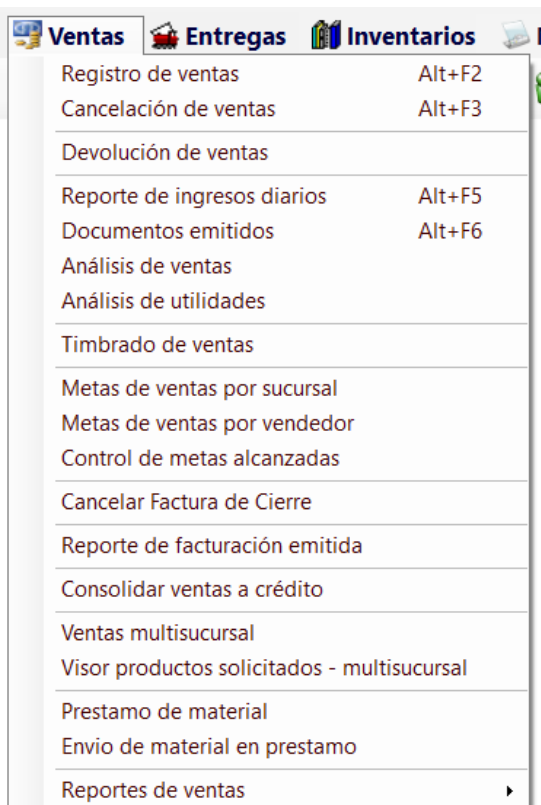
Sistema Integral de Operaciones Empresariales...

### Componente de pagos

Este sistema no solo simplifica la emisión de facturas electrónicas, sino que también mejora la experiencia del cliente. Al automatizar y estandarizar el proceso de facturación, reduces errores, ahorras tiempo valioso y proporcionas a tus clientes una claridad y coherencia imprescindibles en sus transacciones. Además, la capacidad de integración de este módulo con otras áreas del S.I.O.E. garantiza que la información financiera esté sincronizada y actualizada, lo que mejora la toma de decisiones y el seguimiento del rendimiento empresarial. Con el módulo de Facturación Electrónica de S.I.O.E., llevas tu gestión de facturación a un nivel superior, combinando eficiencia, conformidad y satisfacción del cliente.

## Maximiza el Rendimiento de tus Ventas con S.I.O.E. - Menú Ventas:

El menú de Ventas del Sistema Integral de Operaciones Empresariales es una suite completa de herramientas diseñada para optimizar y expandir las capacidades de venta de tu negocio. Cada módulo está creado para mejorar diferentes aspectos de la experiencia de venta, desde el punto de venta hasta el análisis estratégico de las operaciones realizadas.



1. **Registro de Ventas (Punto de Venta):** Un sistema eficiente para registrar y procesar ventas en tiempo real.

2. **Cancelación y Devolución de Ventas:** Flexibilidad para manejar cancelaciones y devoluciones de manera eficiente.

3. **Reporte de Ingresos Diarios (Corte de Caja):** Herramienta para monitorear los ingresos diarios y mantener un control financiero riguroso.

4. **Documentos Emitidos y Análisis de Ventas:** Información detallada sobre las ventas realizadas y análisis profundos para entender tendencias y patrones.

5. **Análisis de Utilidad y Timbrado Masivo de Ventas no Timbradas:** Evaluación del rendimiento financiero y gestión eficiente de facturación.

6. **Metas de Ventas por Sucursal y por Vendedor, Control de Metas Alcanzadas:** Establecimiento y seguimiento de objetivos de ventas, motivando y

evaluando el rendimiento del equipo.

7. **Cancelación de Factura de Cierre, Reporte de Facturas Emitidas:** Control completo sobre el ciclo de facturación y documentación.

8. **Control de Ventas Multisucursales y Visor de Productos Solicitados:** Gestión y seguimiento de las ventas en diferentes ubicaciones.

9. **Control de Préstamo de Productos entre Sucursales y Módulo de Envío de Productos en Préstamo:** Coordinación eficiente del inventario entre sucursales.

10. **Reportes de Comisiones para Vendedores, Concentrado de Ventas a Crédito, Facturas por Periodo, Ventas por Periodo, Reporte de Observaciones en Ventas:** Diversos informes para una gestión detallada y comprensiva de las ventas, el rendimiento del personal y la satisfacción del cliente.

Con S.I.O.E., cada aspecto de tus ventas está cubierto, desde la eficiencia operativa en el punto de venta hasta el análisis estratégico de rendimiento y tendencias. Optimiza tu

proceso de ventas, mejora la experiencia del cliente y toma decisiones informadas basadas en datos sólidos y análisis profundos.

## HNet-Soft, Desarrollando tu mundo...

Empresariales es una herramienta poderosa y eficiente, diseñada para transformar la experiencia de venta en tu negocio. Este módulo integra todas las funciones esenciales de un punto de venta moderno, desde el procesamiento rápido de transacciones hasta la gestión de inventarios y la facturación. Su interfaz intuitiva y fácil de usar asegura que las ventas se realicen de manera fluida y sin errores, mejorando la eficiencia y la satisfacción del cliente.

Nombre: PUBLICO EN GENERAL  
DOM: ---  
G.P.: 42600  
R.F.: SIN OBLIGACIONES FISCALES  
RFC: XAXXB10101000  
CORREO:

9 % DE DESCUENTO

| Cantidad | Importe  | Sub Total | Descuento | % Total  |
|----------|----------|-----------|-----------|----------|
| 1        | \$28.88  | \$28.88   | \$0.00    | \$28.88  |
| 1        | \$188.17 | \$188.17  | \$0.00    | \$188.17 |

DESCUENTO: \$ 0.00    SUBTOTAL: \$ 194.05    IVA: \$ 31.66    TOTAL: \$ 225.10    MONEDERO: \$ 0.00

Además, el módulo "Registro de Ventas (Punto de Venta)" en S.I.O.E. eleva su funcionalidad al incluir la emisión de cotizaciones detalladas, que pueden ser fácilmente recuperadas y convertidas en ventas concretas. Este proceso eficiente asegura una transición suave desde la cotización hasta la finalización de la venta, optimizando la experiencia del cliente. Además, el módulo integra todos los componentes necesarios para la facturación electrónica, incluyendo la opción de enviar facturas directamente al cliente vía correo electrónico en el momento de la venta. Esta capacidad de gestión integral, desde la cotización hasta el envío de la factura, convierte al módulo de Registro de Ventas de S.I.O.E. en una solución completa y dinámica para las necesidades de venta de cualquier negocio, mejorando la eficiencia, la precisión y la satisfacción del cliente.

## Gestiona las Cancelaciones de Manera Eficaz con el Módulo de Cancelación de Ventas de S.I.O.E.

El módulo "Cancelación de Ventas" es una herramienta eficaz para gestionar cancelaciones de ventas, asegurando un proceso rápido y preciso que refleja los ajustes necesarios en el inventario y la contabilidad. Su capacidad para manejar cancelaciones de manera flexible y eficiente es fundamental para mantener la satisfacción del cliente y la integridad de los datos, permitiendo a tu negocio responder adecuadamente a devoluciones o errores en pedidos y mantener así la confianza y lealtad de tus clientes.

Remisión: 701953 Folio: Serie:

Buscar Cancelar

**Datos de la venta:**

Cliente: PUBLICO EN GENERAL  
Fecha Venta: 11/01/2024 Status: ACTIVA  
Tipo venta: CONTADO Venta facturada: NO  
Venta pagada: SI Cancelación parcial: DESACTIVADA

Subimporte: 107.83 IVA: 17.25 Total: 125.08 Monedero: 0.00  
CIENTO VEINTICINCO PESOS 08/100 M.N.

**Productos solicitados:**

| Producto solicitado                 | Cantidad | U.M. | Importe  | SubTotal | Descu |
|-------------------------------------|----------|------|----------|----------|-------|
| BASE P/CORTINA DE BANO DOBLE BETTER | 1        | JG   | 107.8278 | 107.83   |       |

OBSERVACIONES:

Cancelación de ventas NEW Jueves, 22 de enero de 2024, 02:03:23 p. m

### ▲ Cancelación de ventas

**Devolución de ventas:** Facilita la gestión eficiente de las devoluciones, un aspecto crucial para la satisfacción del cliente y la gestión de inventario. Este módulo permite procesar devoluciones de manera rápida y precisa, asegurando que los productos retornados se reintegren al inventario correctamente y que las transacciones financieras asociadas se ajusten de forma adecuada. Su implementación mejora la experiencia del cliente al ofrecer un proceso de devolución claro y sencillo, a la vez que mantiene la precisión en el seguimiento del inventario y las finanzas, lo cual es esencial para la operación eficaz de tu negocio.

Devolución de productos.

Factura:  Serie:

**BUSCAR VENTA FACTURADA** **APLICAR DEVOLUCIÓN**

Datos de la venta:

Cliente:

Fecha factura:  Folio SAT:  Status:

Subimporte:  IVA:  Total:

Detalle de la venta:

Devolución de productos:

| IdKey                | Producto | Cantidad | Importe | SubTotal | Descuento | Total | Sucursal | Remisió |
|----------------------|----------|----------|---------|----------|-----------|-------|----------|---------|
| <input type="text"/> |          |          |         |          |           |       |          |         |

Observaciones:

^ Devolución de ventas

## Control Total de Documentación de Ventas con el Módulo de Documentos Emitidos de S.I.O.E.

El módulo "Documentos Emitidos" en el Sistema Integral de Operaciones Empresariales es una herramienta esencial para la administración y seguimiento de todos los documentos relacionados con ventas. Este módulo ofrece una visibilidad completa de la documentación de ventas, permitiendo realizar búsquedas detalladas por rango de fechas y tipo de documento, incluyendo remisiones, notas de crédito y facturas emitidas.

Con su capacidad para filtrar documentos según diversas categorías como ventas facturadas o no facturadas, ventas no pagadas y ventas a crédito, este módulo proporciona una flexibilidad excepcional y una gran precisión en la gestión de la documentación de ventas. Además, ofrece opciones avanzadas como la visualización y reenvío de facturas por correo electrónico, la generación de facturas de cierre para periodos específicos de ventas al mostrador y la posibilidad de crear múltiples facturas a partir de una venta superior a \$2,000, asegurando así que todos los aspectos de la facturación se manejen conforme a las necesidades y regulaciones vigentes.

Compras Clientes Ventas Entregas Inventarios Monedero Operaciones Generales

Revisión Registrada

| IDKey    | Residión | Se Factura | Sete | Factura | Razon Social         | Total  | Fecha    | Tipo    | Pagada | Cancelada | Factura Cliente |
|----------|----------|------------|------|---------|----------------------|--------|----------|---------|--------|-----------|-----------------|
| 00190427 | 00040    |            |      |         | PUBLICO EN GENERAL   | 31.89  | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190479 | 00044    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 182.89 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190480 | 00045    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 218.99 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190481 | 00046    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 110.99 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190482 | 00047    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 183.99 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190483 | 00048    |            |      |         | PUBLICO EN GENERAL   | 31.89  | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190484 | 00049    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 221.89 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190485 | 00050    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 171.99 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190486 | 00051    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 118.99 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190487 | 00052    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 171.99 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190488 | 00053    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 160.99 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190490 | 00054    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 114.89 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190491 | 00055    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 108.81 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190492 | 00056    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 102.81 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190494 | 00057    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 186.89 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190495 | 00058    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 144.89 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190496 | 00059    |            | A    | 12594   | RAMON ALAMELLA ORTIZ | 101.89 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190497 | 00060    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 172.89 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190498 | 00061    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 101.89 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190499 | 00062    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 146.89 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190500 | 00063    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 128.89 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190501 | 00064    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 148.99 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190502 | 00065    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 167.99 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |
| 00190504 | 00066    |            | A    | 12004   | PUBLICO EN GENERAL   | 100.48 | 00010204 | CONTADO |        |           |                 |

**SUBTOTAL: \$ 556,836.49**      **IVA: \$ 89,093.84**      **TOTAL: \$ 645,930.33**

Detalle de remisiones:

| DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO                          | CANTIDAD | SUCURSAL | Sucursal  |
|---|----------|----------|-----------|
| PUNTA CROSMAN/GIMEX CAFE CRUZ (CABEZA DOBLE) NO.2 | 1        | 1        | Proveedor |

**VENDEDOR: NOSTRADOR PROVEEDORA**  
**OBSERVACIONES: VENTA CANCELADA POR FALTA DE PAGO**

Múltiplos papeles de documentos emitidos. **Home**

Fecha: 22 de mayo de 2024, 10:00 p.m.

## Documentos emitidos

Con el módulo "Documentos Emitidos" de S.I.O.E., tu empresa dispondrá de una herramienta poderosa para manejar de manera eficiente y transparente toda la documentación de ventas, mejorando la conformidad, la precisión y la eficacia en la gestión de tus operaciones comerciales.

## Análisis estadístico de ventas.

El módulo "Análisis Estadístico de Ventas" en el Sistema Integral de Operaciones Empresariales es una herramienta poderosa diseñada para brindarte una comprensión profunda de tus actividades de venta. Este módulo transforma los datos de ventas en información valiosa accionable, permitiéndote visualizar tendencias, patrones y rendimientos de una manera clara y detallada. Mediante el uso de análisis estadísticos avanzados, puedes evaluar el desempeño de tus ventas a lo largo de diferentes periodos, categorías de productos y demografías de clientes.

Ya sea que estés buscando mejorar tus estrategias de marketing, ajustar tu inventario o simplemente entender mejor las preferencias de tus clientes, el módulo de Análisis Estadístico de Ventas te proporciona la información necesaria para tomar decisiones informadas. Con esta herramienta, puedes identificar oportunidades de crecimiento, áreas de mejora y tendencias emergentes en el mercado, lo que te permitirá tomar decisiones estratégicas para impulsar el éxito y la rentabilidad de tu negocio. El Análisis Estadístico de Ventas de S.I.O.E. es, sin duda, un componente esencial para cualquier negocio orientado a datos y enfocado en optimizar sus resultados de ventas.



^ Análisis de ventas.

## Impulsa el Rendimiento de tu Equipo con el Módulo de Metas de Ventas de S.I.O.E.

El módulo "Metas de Ventas por Sucursal y por Vendedor, Control de Metas Alcanzadas" en el Sistema Integral de Operaciones Empresariales es una herramienta estratégica diseñada para maximizar el rendimiento de ventas de tu negocio. Este módulo permite establecer objetivos claros y medibles tanto a nivel de sucursal como individual para cada vendedor, incentivando así un enfoque orientado a resultados.

La funcionalidad de este módulo abarca desde la definición de metas realistas basadas en datos históricos y tendencias del mercado hasta el seguimiento y control continuo del progreso hacia estas metas. Con una visualización detallada del rendimiento individual y por sucursal, puedes identificar áreas de éxito y oportunidades de mejora, motivando a tu equipo a alcanzar su máximo potencial. Además, la capacidad de monitorear y gestionar el logro de las metas en tiempo real te proporciona una herramienta poderosa para ajustar estrategias, realizar reconocimientos y, en última instancia, impulsar el crecimiento y la eficiencia de tu negocio.

The screenshot displays the 'Control de metas alcanzadas' window. At the top, it shows filters for 'Año: 2022' and 'Mes: FEBRERO', along with an 'EXPORTAR DATOS' button. The main content is divided into two sections: 'Datos por sucursales' and 'Datos por vendedor:'. Each section contains a table with columns for 'IdKey', 'Sucursal' (or 'Nombre del vendedor'), 'Meta', 'Venta', 'Diferencia', and 'Avance'. The 'Avance' column uses green progress bars to indicate the percentage of goals achieved.

| Datos por sucursales: |          |            |               |                |        |  |
|-----------------------|----------|------------|---------------|----------------|--------|--|
| IdKey                 | Sucursal | Meta       | Venta         | Diferencia     | Avance |  |
| 001                   |          | 3492098.3  | 3040469.21... | 451629.0900... | 87%    |  |
| 002                   |          | 2287722.71 | 2060599.23    | 227123.48      | 90%    |  |
| 003                   |          | 5910268.22 | 6535627.20... | 0              | 100%   |  |
| 004                   |          | 2169957.7  | 2207694.38    | 0              | 100%   |  |

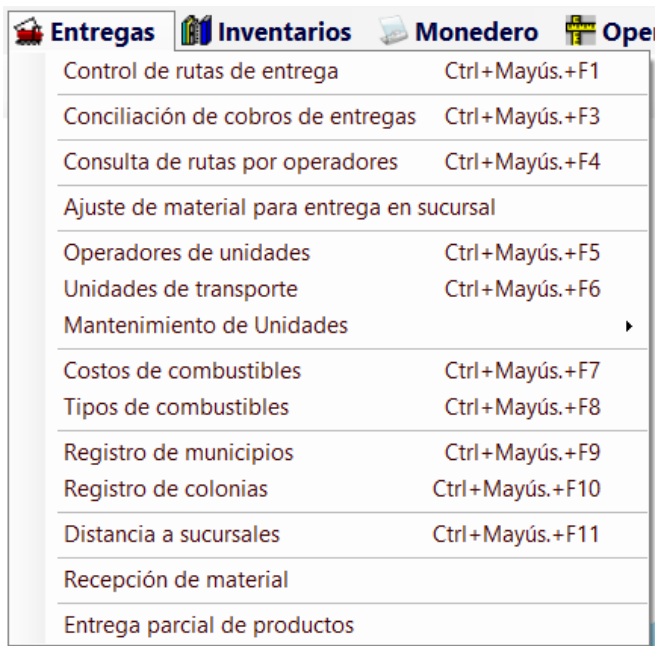
| Datos por vendedor: |                     |           |               |                |        |  |
|---------------------|---------------------|-----------|---------------|----------------|--------|--|
| IdKey               | Nombre del vendedor | Meta      | Venta         | Diferencia     | Avance |  |
| 075                 |                     | 0         | 0             | 0              | 0%     |  |
| 133                 |                     | 921701.9  | 816539.429... | 105162.4700... | 89%    |  |
| 184                 |                     | 921701.9  | 700183.43     | 221518.47      | 76%    |  |
| 070                 |                     | 0         | 0             | 0              | 0%     |  |
| 138                 |                     | 793658.71 | 721938.51     | 71720.19999... | 91%    |  |
| 155                 |                     | 921701.9  | 536496.75     | 385205.15      | 58%    |  |

▲ Análisis de metas sobre ventas



## Menú Entregas:

El menú de Entregas en el Sistema Integral de Operaciones Empresariales es una solución integral diseñada para mejorar y simplificar la logística de entrega y distribución de tu negocio. Cada módulo de este menú se enfoca en un aspecto clave del proceso de entrega, asegurando eficiencia y precisión desde el almacén hasta el cliente final.



| Modulo                                      | Atajo de Teclado |
|---|------------------|
| Control de rutas de entrega                 | Ctrl+Mayús.+F1   |
| Conciliación de cobros de entregas          | Ctrl+Mayús.+F3   |
| Consulta de rutas por operadores            | Ctrl+Mayús.+F4   |
| Ajuste de material para entrega en sucursal |                  |
| Operadores de unidades                      | Ctrl+Mayús.+F5   |
| Unidades de transporte                      | Ctrl+Mayús.+F6   |
| Mantenimiento de Unidades                   |                  |
| Costos de combustibles                      | Ctrl+Mayús.+F7   |
| Tipos de combustibles                       | Ctrl+Mayús.+F8   |
| Registro de municipios                      | Ctrl+Mayús.+F9   |
| Registro de colonias                        | Ctrl+Mayús.+F10  |
| Distancia a sucursales                      | Ctrl+Mayús.+F11  |
| Recepción de material                       |                  |
| Entrega parcial de productos                |                  |

**1. Control de Rutas de Entrega y Consulta de Rutas por Operadores:** Gestiona eficazmente las rutas de entrega, optimizando los itinerarios y asignando responsabilidades a los operadores de manera eficiente.

**2. Conciliación de Cobros de Entregas:** Asegura la precisión en el cobro y la contabilidad de las entregas realizadas.

**3. Ajuste de Materiales para Entrega en Sucursal:** Administra los materiales necesarios para cada entrega, asegurando que las sucursales estén adecuadamente abastecidas.

**4. Operadores de Unidades y Unidades de Transporte:** Supervisa a los operadores y gestiona el mantenimiento y uso de las

unidades de transporte.

- 5. Registro de Mantenimiento a Unidades:** Lleva un control detallado del mantenimiento de los vehículos para asegurar su óptimo funcionamiento y seguridad.
- 6. Registros de Municipios y Colonias, Distancias a Sucursales:** Organiza las entregas con información geográfica precisa, mejorando la planificación y eficiencia de las rutas.
- 7. Recepción de Material y Entrega Parcial de Productos:** Gestiona de manera efectiva la recepción de materiales y la entrega parcial de productos, adaptándose a las necesidades específicas de los clientes y las situaciones de entrega.

Cada uno de estos módulos está diseñado para proporcionarte control total sobre el proceso de entrega, desde la planificación y ejecución hasta el seguimiento y análisis post-entrega. Con el menú de Entregas de S.I.O.E., puedes garantizar una distribución eficiente, mejorar la satisfacción del cliente y aumentar la eficacia operativa de tu negocio.

## Control de Rutas de Entrega:

El módulo "Control de Rutas de Entrega" en el Sistema Integral de Operaciones Empresariales es una herramienta esencial para optimizar la logística de distribución de tu empresa. Este módulo te permite planificar y administrar las rutas de entrega de manera eficiente, asegurando que los productos lleguen a sus destinos de la forma más rápida y costo-efectiva posible. Con capacidades avanzadas para mapear rutas, programar entregas y asignar cargas a los operadores, este módulo facilita la toma de decisiones informadas basadas en factores como la proximidad, la urgencia del pedido y la capacidad del vehículo.

Al implementar el módulo "Control de Rutas de Entrega", tu negocio se beneficia de un aumento significativo en la productividad de las entregas. Reduce los tiempos de tránsito, minimiza los costos de combustible y mejora el uso de los recursos de transporte. Este enfoque sistemático no solo incrementa la satisfacción del cliente gracias a entregas más rápidas y fiables, sino que también contribuye a la sostenibilidad del negocio al reducir la huella de carbono de las operaciones de transporte. Con S.I.O.E., toma el control de tus procesos de entrega y transforma la manera en que tu negocio maneja la distribución.

| IdVenta   | Nombre del Cliente         | Estado  | Municipio       | Colonia                                   | Dis |
|-----------|----------------------------|---------|-----------------|---|-----|
| 000174806 | JULIO BENITEZ PEREZ        | Hidalgo | Tula de Allende | San Miguel de las Piedras Primera Sección |     |
| 000175589 | RAMON CERVANTES            | Hidalgo | Tula de Allende | Santa Ana Ahuehuepan                      |     |
| 000178201 | JUAN OROPEZA VARELA        | Hidalgo | Tula de Allende | Centro                                    |     |
| 000178613 | ALMA URIBE VILLEDA         | Hidalgo | Tula de Allende | Arboledas                                 |     |
| 000179569 | JUAN CARLOS GERONES CORONA | Hidalgo | Tula de Allende | Monte Alegre                              |     |
| 000179830 | JEOVANI SERRANO ANGELES    | Hidalgo | Tula de Allende | PEMEX                                     |     |
| 000180281 | TELMA GARCIA GARCIA        | Hidalgo | Tula de Allende | San Pedro Alpuyecá                        |     |

| Nombre producto                           | Peso | Volumen | Surte           |
|---|------|---------|-----------------|
| PORCELANITE MALAYA CAFE 33X33 1.53 MT5    | 25   | 0.01271 | Botega San José |
| PISO TZALAM MADERA 55X55 1.49 CJA         | 32   | 0.01881 | Botega San José |
| JUNTACREST ULTRAMAX LADRILLO 5KG ANTIHON. | 5    | 0.00752 | Botega San José |
| 2901 CRUCETAS 2MM BOLSA 300 PZAS          | 0.15 | 0.00752 | Botega San José |

### ▲ Rutas de entrega

## Optimiza la Gestión de tu Inventario con el módulo de Inventarios de S.I.O.E.

El menú de Inventarios en el Sistema Integral de Operaciones Empresariales es una solución completa para la administración eficiente y precisa de tus existencias. Cada módulo está diseñado para abordar aspectos específicos del manejo de inventario, asegurando control y optimización en todos los niveles.

- Inventario de Productos:** Gestiona detalladamente el inventario de productos, con información actualizada y precisa sobre existencias.
- Inventario por Bloqueo de Productos:** Controla y gestiona productos específicos, permitiendo bloquear o restringir su uso o venta cuando sea necesario.
- Movimientos al Inventario y Mejores Productos:** Realiza un seguimiento de los cambios en el inventario y identifica tus productos más exitosos.
- Ajuste Manual:** Permite la corrección y ajuste manual de las existencias para mantener la precisión del inventario.
- Registro de Mermas y Consultor de Mermas:** Administra y analiza las mermas en el inventario, ayudando a identificar y reducir pérdidas.
- Costos de Inventario:** Evalúa y gestiona los costos asociados a tus inventarios para una mejor comprensión financiera.
- Asignación de Monitor para Control de Existencias:** Asigna monitores para el seguimiento y control continuo de las existencias en diferentes ubicaciones.
- Visor de Existencias por Producto:** Proporciona una vista rápida y detallada de las existencias de cada producto, facilitando la gestión y planificación del inventario.



| Inventarios               |             | Monedero | Operaci |
|---------------------------|-------------|----------|---------|
| Inventario de productos   | Ctrl+Alt+F1 |          |         |
| Inventario por bloqueo    | Ctrl+Alt+F2 |          |         |
| Movimientos al inventario | Ctrl+Alt+F3 |          |         |
| Mejores productos         | Ctrl+Alt+F4 |          |         |
| Ajuste manual             | Ctrl+Alt+F5 |          |         |
| Registro de mermas        | Ctrl+Alt+F6 |          |         |
| Consultor de mermas       |             |          |         |
| Costos de inventarios     | Ctrl+Alt+F7 |          |         |
| Asignación de existencias |             |          |         |
| Visor de existencias      |             |          |         |

Cada uno de estos módulos en el menú de Inventarios de S.I.O.E. es una pieza clave para una gestión de inventario inteligente y estratégica. Con estos recursos, puedes garantizar la disponibilidad de productos, minimizar los costos de almacenamiento y mejorar la satisfacción del cliente, mientras mantienes el equilibrio óptimo en tus inventarios.

## Gestión Avanzada de Inventarios con el Módulo de Inventario de Productos de S.I.O.E.

El módulo "Inventario de Productos" en el Sistema Integral de Operaciones Empresariales es una herramienta esencial para mantener una gestión precisa y detallada de tu inventario. Este módulo proporciona una visión completa y en tiempo real de todos los productos disponibles, permitiéndote administrar eficientemente tus existencias. Con capacidades para registrar y actualizar la información del producto, incluyendo cantidad, ubicación y estado, este módulo facilita el seguimiento y la planificación de los recursos de tu empresa.

La funcionalidad integral del módulo de Inventario de Productos te permite optimizar la gestión de tus existencias, reduciendo el riesgo de sobre inventario o escasez y mejorando la eficiencia operativa. La facilidad de acceso a la información actualizada del inventario es crucial para una toma de decisiones rápida y efectiva, especialmente en entornos de venta dinámicos. Con este módulo, puedes asegurar que tu negocio esté siempre preparado para satisfacer la demanda del mercado, manteniendo al mismo tiempo un control riguroso sobre tus recursos.

| Categoría | Descripción del producto                                | Masa   | Modelo | U.M. | Precio Compra | Precio Venta | HNet-Soft | Surtilora del Proveedor | Total Existencia | Valor Compra   | Valor Venta    |
|-----------|---|--------|--------|------|---------------|--------------|-----------|-------------------------|------------------|----------------|----------------|
| ABRA      | ABRAZADERA ALFA BCC PITOMA 3 1/2 X 3/4                  | ALFA   |        | PZ   | \$211.81      | \$307.80     | 10,000.00 | 4.00                    | 10,015.86        | \$2,118,100.00 | \$3,078,000.00 |
| ABRA      | ABRAZADERA ALFA BCC PITOMA 4 X 3/4                      | ALFA   |        | PZ   | \$343.81      | \$477.04     | 10,000.00 | 2.00                    | 10,002.80        | \$3,438,100.00 | \$4,770,400.00 |
| ABRA      | ABRAZADERA ALFA BRONCE PITOMA AGUA 1 1/2                | ALFA   |        | PZ   | \$127.27      | \$166.13     | 8,000.00  | 3.00                    | 8,008.00         | \$1,018,160.00 | \$1,329,040.00 |
| ABRA      | ABRAZADERA ALFA BRONCE PITOMA AGUA 2                    | ALFA   |        | PZ   | \$143.43      | \$188.37     | 500.00    | 8.00                    | 508.00           | \$71,715.00    | \$94,170.00    |
| ABRA      | ABRAZADERA ALFA BRONCE PITOMA AGUA 2 1/2                | ALFA   |        | PZ   | \$192.24      | \$275.80     | 8,000.00  | 5.00                    | 8,014.00         | \$1,537,920.00 | \$2,206,400.00 |
| ABRA      | ABRAZADERA ALFA BRONCE PITOMA AGUA 3                    | ALFA   |        | PZ   | \$184.83      | \$278.45     | 8,883.00  | 6.00                    | 8,889.00         | \$1,624,500.00 | \$2,472,560.00 |
| ABRA      | ABRAZADERA ALFA BRONCE PITOMA AGUA 4                    | ALFA   |        | PZ   | \$128.79      | \$174.16     | 8,000.00  | 3.00                    | 8,002.00         | \$1,038,400.00 | \$1,393,280.00 |
| ABRA      | ABRAZADERA ALFA BRONCE PITOMA AGUA 8"                   | SOME   |        | PZ   | \$583.34      | \$808.83     | 399.00    |                         |                  | \$231,750.00   | \$323,720.00   |
| ABRA      | ABRAZADERA CPVC 1/2 PLASTICA                            | ALFA   |        | PZ   | \$5.29        | \$6.46       | 8,000.00  | 0.00                    | 8,000.00         | \$41,840.00    | \$51,680.00    |
| ABRA      | ABRAZADERA OMEGA 1 1/2 46031                            | TRUP   | 46031  | PZ   | \$3.24        | \$4.74       | 7,341.00  | 4.00                    | 7,345.00         | \$23,796.00    | \$34,800.00    |
| ABRA      | ABRAZADERA OMEGA 1 1/4 48830                            | TRUP   | 46030  | PZ   | \$2.89        | \$4.32       | 8,728.00  | 0.00                    | 8,728.00         | \$25,224.00    | \$37,744.00    |
| ABRA      | ABRAZADERA OMEGA 1 1/4 48925/32T                        | TRUP   | 46025  | PZ   | \$1.39        | \$2.05       | 5,348.00  | 0.00                    | 5,348.00         | \$7,432.00     | \$10,960.00    |
| ABRA      | ABRAZADERA OMEGA 1 1/4 48925/22S                        | TRUP   | 46023  | PZ   | \$3.88        | \$5.28       | 7,234.00  | 100.00                  | 7,334.00         | \$28,192.00    | \$38,472.00    |
| ABRA      | ABRAZADERA OMEGA 2 (OCHERICO) 46032/19230               | CURY   |        | PZ   | \$4.12        | \$5.60       | 6,644.00  | 10.00                   | 6,654.00         | \$27,504.00    | \$37,248.00    |
| ABRA      | ABRAZADERA OMEGA 3M 4034 48924                          | TRUP   | 46024  | PZ   | \$1.17        | \$1.73       | 203.00    | \$4.50                  | 207.00           | \$236.70       | \$356.64       |
| ABRA      | ABRAZADERA OMEGA 3B (OCHERICO) 16231348926              | CURY   |        | PZ   | \$3.55        | \$4.29       | 8,821.00  | 0.00                    | 8,821.00         | \$31,108.00    | \$37,612.00    |
| ABRA      | ABRAZADERA OMEGA 4 P/PCV 46029                          | BONY   |        | PZ   | \$3.82        | \$5.24       | 8,824.00  | 0.00                    | 8,824.00         | \$33,688.00    | \$46,344.00    |
| ABRA      | ABRAZADERA OMEGA 4 REFORZADA                            | CONT   |        | PZ   | \$20.34       | \$28.31      | 945.00    | 13.50                   | 958.00           | \$19,326.00    | \$27,060.00    |
| ABRA      | ABRAZADERA FIGUADOÑA C/ TORNILLO HEXAGONAL              | INDAR  |        | PZ   | \$17.24       | \$24.87      | 395.00    |                         |                  | \$6,778.80     | \$9,723.15     |
| ABRA      | ABRAZADERA FIGUADOÑA FORJADA C/ TUBERCA                 | ALVA   |        | PZ   | \$7.41        | \$13.78      | 8,848.00  | 0.00                    | 8,848.00         | \$64,910.40    | \$121,881.60   |
| ABRA      | ABRAZADERA FIGUADOÑA TRUPER P/MDO DE MICERA/BGT38 16434 | TRUPER |        | PZ   | \$82.80       | \$113.82     | 385.00    |                         |                  | \$31,824.00    | \$43,220.10    |

▲ Módulo para la toma de inventario de productos.

## Optimiza la Gestión de Productos con el Módulo de Inventario por Bloqueo de S.I.O.E.

El módulo "Inventario por Bloqueo" en el Sistema Integral de Operaciones Empresariales es una herramienta clave para el control avanzado de tu inventario. Esta funcionalidad te permite bloquear ciertos productos en tu inventario, una acción esencial para la gestión de artículos que requieren condiciones especiales, como ofertas limitadas, retenciones por calidad o reservas para pedidos específicos.

Con el módulo de Inventario por Bloqueo, tienes el poder de restringir la venta o el uso de productos seleccionados, asegurando que estén disponibles para los propósitos deseados y evitando su uso indebido o venta accidental. Esta capacidad de gestionar con precisión el acceso a productos específicos en tu inventario es vital para mantener la integridad de tus operaciones, especialmente en situaciones que requieren un control estricto del stock, como promociones especiales o cumplimiento de requisitos normativos. Con S.I.O.E., la administración detallada de tu inventario se vuelve más eficiente y segura, permitiéndote responder mejor a las necesidades específicas de tu negocio y de tus clientes.



- ▲ Módulo para la toma de inventario por bloqueo de productos.

## Gestión Dinámica de Inventarios con el Módulo de Movimientos al Inventario de S.I.O.E.

El módulo "Movimientos al Inventario" en el Sistema Integral de Operaciones Empresariales ofrece una solución completa para rastrear y gestionar todas las transacciones y cambios en tu inventario. Este módulo es esencial para mantener un control preciso y actualizado de las existencias, permitiéndote registrar cada entrada y salida de productos, así como ajustes internos y transferencias entre sucursales.

Con esta herramienta, puedes obtener una visión clara y detallada del flujo de productos, lo que te permite identificar tendencias, gestionar de manera proactiva el stock y responder rápidamente a las necesidades cambiantes del mercado. Ya sea por compras, ventas, devoluciones o traslados, cada movimiento de inventario se documenta meticulosamente, proporcionando datos valiosos para la toma de decisiones estratégicas y la optimización de la cadena de suministro.

El módulo "Movimientos al Inventario" de S.I.O.E. es, por tanto, una herramienta poderosa que asegura la exactitud y eficiencia en la gestión de inventarios. Su implementación te ayuda a evitar problemas comunes como el exceso o la escasez de inventario y a mantener un equilibrio saludable que contribuye a la operación efectiva y rentable de tu negocio.

| Identificador | Descripción del producto                   | U.M. | Marca | Modelo | Precio  |
|---------------|--|------|-------|--------|---------|
| 90524         | ARGOLLA PILLAFERO CHICA 3/4" 14ARGOLLE875M | PZ   | GIMBE |        | 2.5800  |
| 90525         | ARGOLLA PILLAFERO MEDIANA 1 14ARGOLLE15CH  | PZ   | GIMBE |        | 3.8400  |
| 91090         | BOCALLAVE LATONADA ECO PICHAPAROPED        | PZ   | SAHU  |        | 1.0400  |
| 91881         | BROQUERO PRETUL BILAVE BRO12P              | PZ   | TRUP  |        | 98.2000 |
| 91884         | BROQUERO TRUPER COLAVE 112 BRO12N 18478    | PZ   | TRUP  | 18478  | 93.3000 |

| Operación | Descripción de la Operación | Cantidad | Existencia | Fecha del Movimiento | Usuario | Polo     | Rastreo |
|-----------|-----------------------------|----------|------------|----------------------|---------|----------|---------|
| -         | VENTA DEL PRODUCTO          | 1        | 9919       | 27/02/2023           |         | A-120279 | 640487  |
| -         | VENTA DEL PRODUCTO          | 1        | 9916       | 11/03/2023           |         | 643354   | 643384  |
| *         | CANCELACION DE VENTA        | 1        | 9919       | 11/03/2023           |         | 643354   | 643384  |
| -         | VENTA DEL PRODUCTO          | 1        | 9916       | 11/03/2023           |         | A-120285 | 643388  |
| -         | VENTA DEL PRODUCTO          | 2        | 9916       | 23/05/2023           |         | A-120479 | 645627  |
| -         | VENTA DEL PRODUCTO          | 1        | 9915       | 06/04/2023           |         | A-121213 | 648333  |
| -         | VENTA DEL PRODUCTO          | 3        | 9912       | 15/04/2023           |         | A-121332 | 649486  |
| -         | VENTA DEL PRODUCTO          | 1        | 9911       | 28/04/2023           |         | A-121367 | 651728  |
| -         | VENTA DEL PRODUCTO          | 1        | 9910       | 29/04/2023           |         | 138889   | 130869  |
| -         | VENTA DEL PRODUCTO          | 1        | 9909       | 24/05/2023           |         | A-121885 | 656432  |
| -         | VENTA DEL PRODUCTO          | 1        | 9908       | 31/05/2023           |         | 142979   | 142978  |
| -         | VENTA DEL PRODUCTO          | 1        | 9907       | 20/07/2023           |         | A-123292 | 667163  |
| -         | VENTA DEL PRODUCTO          | 1        | 9906       | 27/07/2023           |         | A-123290 | 668622  |
| -         | VENTA DEL PRODUCTO          | 1        | 9905       | 06/09/2023           |         | 676284   | 676284  |
| *         | CANCELACION DE VENTA        | 1        | 9906       | 06/09/2023           |         | 676284   | 676284  |

▲ Módulo de seguimiento al inventario - Movimientos al Inventario.

## Potencia tus Ventas con el Módulo de Mejores Productos de S.I.O.E.

El módulo "Identificación de Mejores Productos y Más Vendidos" en el Sistema Integral de Operaciones Empresariales es una herramienta analítica clave para impulsar las estrategias de venta y marketing de tu negocio. Este módulo proporciona una visión clara de cuáles son tus productos más exitosos, basándose en datos de ventas y preferencias de los clientes.

A través de un análisis detallado y actualizado, puedes identificar los productos que generan mayores ingresos y gozan de mayor popularidad entre tus clientes. Esta información es invaluable para tomar decisiones estratégicas sobre inventario, promociones y desarrollo de nuevos productos. Al enfocar tus esfuerzos en los artículos que tienen un mejor desempeño, puedes optimizar el surtido de productos, mejorar la gestión del inventario y aumentar la eficiencia de las campañas de marketing.

El módulo "Identificación de Mejores Productos y Más Vendidos" de S.I.O.E. te empodera para adaptar tu oferta a las tendencias del mercado y las demandas de los consumidores, garantizando que tu negocio se mantenga competitivo y alineado con las necesidades de tus clientes. Con esta herramienta, estás un paso adelante en la comprensión de las dinámicas del mercado y en la maximización del potencial de tus ventas.

**Mejores Productos**

Actualizar | Exportar Contenido | Sucursal: HNet-Soft | Fec. Inicio: 01/12/2023 | Fec. Final: 29/01/2024

| Identificador | Descripción del producto                                   | U.M. | Marca | Modelo | Cantidad Vendida |
|---------------|--|------|-------|--------|------------------|
| 81930         | CABLE X 12 X/EA  | MT   | CORR  |        | 10381            |
| 14875         | TAGUETE PLASTICO TIZAKAWY JR (GENERIC) 14 (100) 2488       | PZ   | ALAA  |        | 8518             |
| 83930         | CINCHO PLASTICO VOLTECH CV190 CIN1910 4432844320           | PZ   | TRUP  |        | 7938             |
| 12127         | PLA/P/TABLAROCA 8 X 1 1/2                                  | PZ   | TRUP  |        | 5627             |
| 88718         | FOCO CHAYODAALEPCO/rocket 100W STANDARD                    | PZ   | CORR  |        | 5997             |
| 12126         | PLA/P/TABLAROCA 6X 5/8 CROMADA                             | PZ   | ERMI  |        | 5562             |
| 12126         | PLA/P/TABLAROCA 8 X 1                                      | PZ   | ERMI  |        | 4436             |
| 12135         | PLA/P/TABLAROCA 8 X 2                                      | PZ   | TRUP  |        | 4228             |
| 88874         | FOCO LED BOMBILLA 18W V401OP0182HL/ 223413810/TLBM-13      | PZ   | TOOL  |        | 3276             |
| 13842         | POLIDUCTO NEGRO AGUA C-88 1/2 ETIQUETA                     | MT   | FER   |        | 3204.4           |
| 83931         | CINCHO PLASTICO VOLTECHKRSI CV188 CIN4618 4430810388344323 | PZ   | TRUP  |        | 2908             |
| 83935         | CINCHO PLASTICO VOLTECH CV300 CIN3030 4432844328           | PZ   | TRUP  |        | 2861             |
| 83934         | CINCHO PLASTICO VOLTECH CV200 CIN49206-B 44328 4432844324  | PZ   | TRUP  |        | 2488             |
| 12132         | PLA/P/TABLAROCA 8 X 3/4                                    | PZ   | ERMI  |        | 2399             |
| 12128         | PLA/P/TABLAROCA 8 X 1 1/4                                  | PZ   | TRUP  |        | 2000             |
| 11136         | PLA/P/TABLAROCA 6X 7/16                                    | PZ   | ERMI  |        | 1956             |

Número de ventas: **67** | Participación en lo vendido: **\$ 80,825.01**

| Sucursal  | Nombre del Cliente | Folio de Revisión | Tipo de Venta | Fecha de Venta | Importe | Descuento | SubTotal | IVA   | Total | Venta Cancelada | Venta Pagada | Venta Facturada |
|-----------|--------------------|-------------------|---------------|----------------|---------|-----------|----------|-------|-------|-----------------|--------------|-----------------|
| HNet-Soft | PUBLICO EN GENERAL | 162228            | CONTADO       | 31/12/2023     | 221.88  | 0         | 221.88   | 35.48 | 257   | ■               | ■            | ■               |
| HNet-Soft | PUBLICO EN GENERAL | 162294            | CONTADO       | 02/12/2023     | 0       | 0         | 0        | 0     | 0     | ■               | ■            | ■               |
| HNet-Soft | PUBLICO EN GENERAL | 162295            | CONTADO       | 02/12/2023     | 853.8   | 0         | 853.8    | 128.2 | 982   | ■               | ■            | ■               |

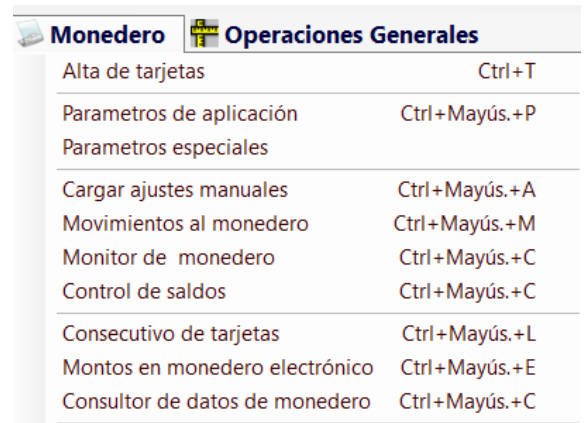
▲ Módulo de identificación de Mejores Productos - Productos más vendidos.

## Fortalece la Fidelidad del Cliente con el módulo Monedero Electrónico de S.I.O.E.

El módulo de Monedero Electrónico en el Sistema Integral de Operaciones Empresariales es una solución integral para gestionar programas de fidelización y recompensas a través de tarjetas de monedero electrónico. Cada módulo en este menú está diseñado para ofrecer un control total y una gestión eficiente de los monederos electrónicos, mejorando la retención y satisfacción del cliente.

- 1. Alta de Tarjetas y Consecutivo de Tarjetas:** Permite la creación y asignación de tarjetas de monedero electrónico, asegurando un sistema organizado y eficiente.

- 2. Parámetros de Aplicación y Parámetros Especiales:** Configura las reglas y condiciones bajo las cuales se otorgan y utilizan los beneficios del monedero electrónico.



| Monedero                       |               |
|--------------------------------|---------------|
| Alta de tarjetas               | Ctrl+T        |
| Parametros de aplicación       | Ctrl+Mayús.+P |
| Parametros especiales          |               |
| Cargar ajustes manuales        | Ctrl+Mayús.+A |
| Movimientos al monedero        | Ctrl+Mayús.+M |
| Monitor de monedero            | Ctrl+Mayús.+C |
| Control de saldos              | Ctrl+Mayús.+C |
| Consecutivo de tarjetas        | Ctrl+Mayús.+L |
| Montos en monedero electrónico | Ctrl+Mayús.+E |
| Consultor de datos de monedero | Ctrl+Mayús.+C |

- 3. Cargar Ajustes Manuales al Saldo del Monedero y Movimientos al Monedero:** Gestiona los saldos y registra todas las transacciones relacionadas con los monederos electrónicos.
- 4. Monitor de Monederos y Control de Saldos:** Supervisa y controla los saldos de los monederos, proporcionando una visión clara de la actividad y el uso de los mismos.
- 5. Montos en Monedero Electrónico y Consultor de Datos de Monedero:** Analiza y reporta sobre los montos acumulados en los monederos electrónicos y accede a información detallada sobre el uso y los datos de los usuarios.

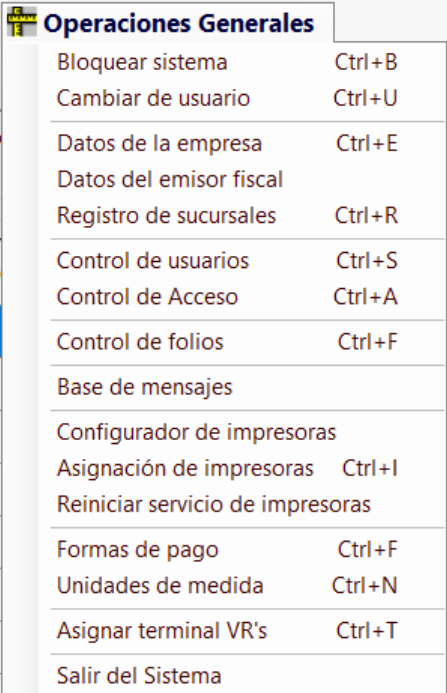
Con el menú de Monedero Electrónico de S.I.O.E., tu negocio puede implementar y administrar eficazmente programas de lealtad, incentivando a los clientes a regresar y aumentando así las oportunidades de ventas repetidas. Esta herramienta no solo mejora la relación con el cliente, sino que también proporciona datos valiosos para el análisis del comportamiento del consumidor y la planificación estratégica de marketing.



## Gestión Integral y Seguridad con el Menú de Operaciones Generales de S.I.O.E.

El menú "Operaciones Generales" en el Sistema Integral de Operaciones Empresariales es el centro neurálgico para la administración y configuración de tu sistema, proporcionando un control exhaustivo y una gestión segura de las operaciones diarias de tu negocio.

- Bloqueo del Sistema y Cambio de Usuario:** Asegura la seguridad y confidencialidad de tu sistema, permitiendo bloquearlo cuando sea necesario y facilitando el cambio rápido de usuarios.
- Datos de la Empresa y Datos del Registro Fiscal:** Centraliza la información crucial de tu negocio y asegura que todos los detalles fiscales estén actualizados y sean accesibles.
- Registro de Sucursales y Control de Usuarios:** Administra tus diferentes ubicaciones de manera eficiente y controla el acceso de los usuarios a diversas áreas del sistema.
- Control de Acceso y Control de Folios:** Configura permisos y roles específicos para cada usuario y gestiona la numeración de tus documentos.
- Bases de Mensajes y Configuración de Impresoras:** Personaliza mensajes clave dentro del sistema y configura tus dispositivos de impresión según las necesidades operativas.
- Asignación de Impresoras y Formas de Pago:** Asegura que las impresoras estén correctamente asignadas para distintas tareas y maneja las diferentes formas de pago disponibles en tu sistema.
- Unidad de Medida y Asignación de Terminal VR'S:** Establece las unidades de medida para tus productos y servicios y asigna terminales para operaciones específicas.
- Salir del Sistema:** Proporciona una opción segura y rápida para cerrar sesión en el sistema, asegurando que todos los datos y configuraciones permanezcan protegidos.



| Operaciones Generales            |        |
|----------------------------------|--------|
| Bloquear sistema                 | Ctrl+B |
| Cambiar de usuario               | Ctrl+U |
| Datos de la empresa              | Ctrl+E |
| Datos del emisor fiscal          |        |
| Registro de sucursales           | Ctrl+R |
| Control de usuarios              | Ctrl+S |
| Control de Acceso                | Ctrl+A |
| Control de folios                | Ctrl+F |
| Base de mensajes                 |        |
| Configurador de impresoras       |        |
| Asignación de impresoras         | Ctrl+I |
| Reiniciar servicio de impresoras |        |
| Formas de pago                   | Ctrl+F |
| Unidades de medida               | Ctrl+N |
| Asignar terminal VR's            | Ctrl+T |
| Salir del Sistema                |        |

El menú "Operaciones Generales" de S.I.O.E. es esencial para mantener la eficiencia, la seguridad y la organización en la administración de tu empresa. Con este menú, tienes todas las herramientas necesarias para una gestión efectiva y una operatividad sin problemas.



Datos de contacto:



[contacto@hnetsoft.com](mailto:contacto@hnetsoft.com)



773-142-42-43